

— Negotiation Tool

Stakeholder Map

MIT UNTERSCHIEDLICHEN PARTNERN GEKONNT UMGEHEN



ISMAN & Partner
Negotiations, Conflict,
Be Prepared.



WELCHE STAKEHOLDER SIND DIREKT ODER INDIREKT VON DEN VERHANDLUNGSERGEBNISSEN BETROFFEN?

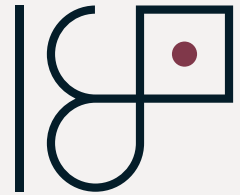
direkt betroffen		indirekt betroffen	

Wo sehen Sie | Wie bewerten Sie

- ☐ Interdependenzen?
- ☐ Koalitionen?
- ☐ Informationsasymmetrien?
- ☐ Chancen und Risiken?
- ☐ die Rolle dieser Personen im Entscheidungsprozess?
- ☐ die Wertigkeit dieser Beziehungen?

bitte schätzen Sie jede Person ein

📖 pragmatisch (PRA) | ❤️ emotional (EMO) | ✕ umsetzend (UMS) | 🛑 abwartend (ABW) | ⚡ aggressiv (AGG) | ☹️ fluchtorientiert (FLU)



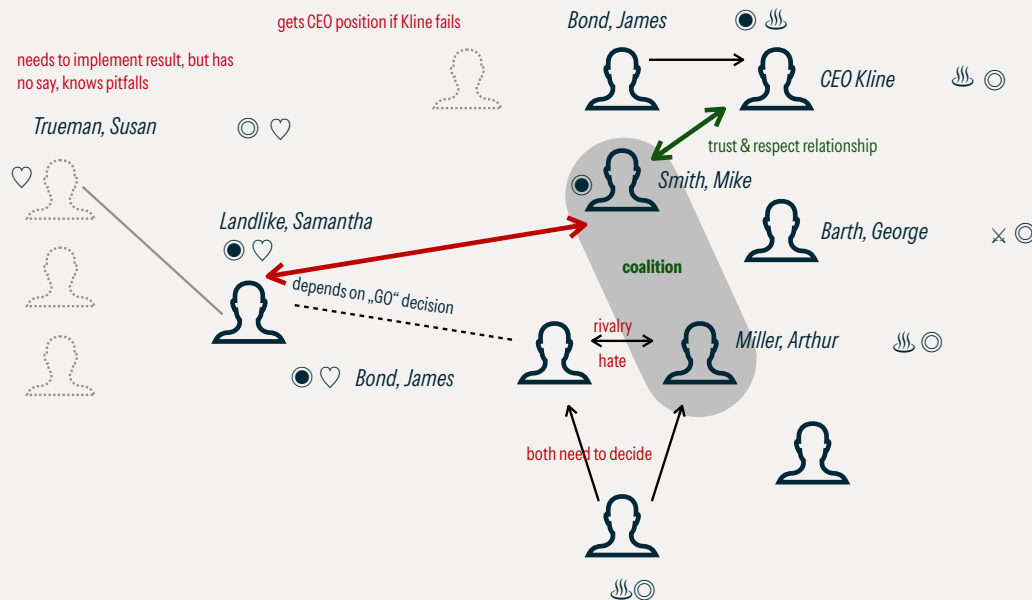
DIE STAKEHOLDER MAP | VISUALISIERUNG DER WICHTIGSTEN AKTEURE

Person	unterstützend (+) hemmend (-)	Beeinflussungsvermögen		Respektvermögen		Antagonismusvermögen	
		beeinflusst	wird beeinflusst von	respektiert	wird respektiert von	feindet an	wird angefeindet von
Name, Surname	-	Name, Surname	Name, Surname	Name, Surname	Name, Surname	Name, Surname	Name, Surname
Smith, Mike	+	Miller, Arthur	CEO Kline	Bond, James	Barth, George	Landlike, Samantha	Trueman, Susan

bitte schätzen Sie jede Person ein

📖 pragmatisch (PRA) | ❤️ emotional (EMO) | ✖️ umsetzend (UMS) | 📢 abwartend (ABW) | ⚡ aggressiv (AGG) | 🏃 fluchtorientiert (FLU)

VISUALISIEREN SIE DIE BEZIEHUNGEN ZWISCHEN ALLEN VERHANDLUNGS-STAKEHOLDERN



Wo sehen Sie | Wie bewerten Sie

- ☐ Interdependenzen?
- ☐ Koalitionen?
- ☐ Informationsasymmetrien?
- ☐ Chancen und Risiken?
- ☐ die Rolle dieser Personen im Entscheidungsprozess?
- ☐ die Wertigkeit dieser Beziehungen?

bitte schätzen Sie jede Person ein

☹️ pragmatisch (PRA) | ♥️ emotional (EMO) | ✖️ umsetzend (UMS) | ⚡️ abwartend (ABW) | 🔴 aggressiv (AGG) | 🏃 fluchtorientiert (FLU)